

OFFRE PARTENARIAT

Votre startup, mon expertise, nos parts.

CTO / CPO senior au service de startups en création, rémunéré en parts au capital plutôt qu'en facture. Un partenariat aligné sur votre réussite.

Antoine Guittet

CTO / CPO Freelance

Conseil en technologie depuis 2015

www.mag-cie.com

Mai 2026

Le constat

En phase de création, une startup a besoin de séniorité technique et produit pour ne pas construire le mauvais produit, faire les bons choix d'architecture, sécuriser ses données et tenir ses délais. Mais un CTO expérimenté coûte cher, et une agence ne s'engage pas sur votre réussite.

Résultat : trop de startups avancent à l'aveugle sur leurs fondations techniques — au moment précis où les erreurs coûtent le plus cher à corriger.

La proposition

Je deviens votre partenaire technique — rémunéré au succès. Au lieu de vous facturer, je prends une participation au capital de votre société. Mon intérêt devient le vôtre : je ne gagne que si vous créez de la valeur.

Aligné sur votre réussite

Pas de facture mensuelle qui plombe votre runway. Un associé engagé dans l'aventure, pas un prestataire qui facture qu'il réussisse ou non.

Séniorité immédiate

Plus de 10 ans comme CTO / CPO freelance, de la TPE à la scale-up. Architecture, produit, IA, sécurité des données, recrutement tech.

Engagement cadré

Modèle transparent, vesting, pacte d'associés clair. Un partenariat sérieux et formalisé, pas une promesse vague.

Ce que j'apporte

Selon le projet et le format retenu, mon intervention couvre :

Direction technique (CTO)

Architecture, choix de stack, roadmap technique, sécurité et conformité des données, scalabilité.

Direction produit (CPO)

Cadrage produit, priorisation, recherche du product-market fit, définition et suivi des métriques.

Développement

Applications sur mesure, agents IA, automatisations, intégrations, construction du MVP.

Accompagnement business

Structuration de l'offre, pricing, go-to-market, préparation de levée de fonds.

Encadrement tech

Recrutement des premiers profils, mise en place des process, montée en compétence de l'équipe.

Comment ça marche — le modèle

Deux formats possibles, choisis ensemble selon votre situation :

FORMAT 1

Equity seule

Vous n'avez pas de trésorerie : 100 % de la rémunération en parts au capital. Risque partagé, alignement maximal.

FORMAT 2

Hybride cash + equity

Un montant réduit couvre mes frais, complété par des parts. Idéal après une amorçage : vous gardez votre runway.

Les principes

- **La part de capital se définit au cas par cas** — selon le stade de la startup, mon rôle (co-fondateur ou advisor), le volume de temps engagé et la maturité du projet. Pas de tarif public : une discussion transparente.
- **Toujours avec vesting** — l'acquisition des parts est progressive, avec une période initiale (cliff). Une protection mutuelle : l'engagement se mérite dans le temps.
- **Rôle défini deal par deal** — co-fondateur technique (forte implication, place en gouvernance) ou advisor / expert part-time (conseil et direction, implication plus légère).
- **Cadre juridique propre** — pacte d'associés, classe d'actions et clauses (good / bad leaver) définis avant tout démarrage.

Pourquoi de l'equity plutôt qu'une facture ? Parce que l'alignement d'intérêts vaut mieux qu'un contrat. Un prestataire facture qu'il réussisse ou non ; un partenaire au capital ne gagne que si la startup gagne.

Les projets que j'accompagne

J'accompagne un nombre restreint de startups. Pour qu'un projet retienne mon attention :

- Une équipe fondatrice engagée à plein temps, ou en passe de l'être.
- Un problème réel et un marché identifié — pas seulement une idée.
- Une ambition de croissance, pas un projet de freelance déguisé.
- Une vraie place pour un partenaire tech / produit dans la gouvernance.
- Des fondateurs prêts à formaliser un cadre juridique sérieux.

Un engagement volontairement rare. Je n'accompagne que quelques startups en parallèle — c'est la condition pour m'investir réellement sur chacune.

Le process — en 4 étapes

ÉTAPE 1

Vous présentez votre projet

Via le formulaire en ligne. Quelques minutes suffisent pour exposer votre projet, votre équipe et votre besoin.

ÉTAPE 2

Échange de qualification

Un appel pour comprendre en profondeur le projet, l'équipe et le besoin — et vérifier ensemble l'adéquation mutuelle.

ÉTAPE 3

Proposition de partenariat

Je définis avec vous le format (equity ou hybride), le rôle, le volume d'engagement et les modalités, en toute transparence.

ÉTAPE 4

Formalisation & démarrage

Pacte d'associés signé, classe d'actions et clauses cadrées — puis on construit.

Questions fréquentes

Combien de parts cela représente-t-il ?

Pas de tarif fixe. Cela dépend du stade de la startup, de mon rôle, du volume de temps engagé et de la maturité du projet. On en discute en transparence après l'appel de qualification.

Qu'est-ce que le vesting ?

Les parts s'acquièrent progressivement dans le temps, avec une période initiale (cliff) avant la première acquisition. Une protection mutuelle, et un engagement sécurisé sur la durée.

Et si ça ne marche pas entre nous ?

Le pacte d'associés prévoit les modalités de séparation (clauses good / bad leaver). Grâce au vesting, chacun repart avec ce qui correspond à son engagement réel.

On a déjà un développeur, on veut surtout de la stratégie.

Le format advisor existe pour cela : moins d'opérationnel, plus de direction tech / produit et de gouvernance. On calibre selon votre besoin réel.

On a un peu de cash mais pas de quoi payer un CTO.

C'est le format hybride : un montant réduit couvre mes frais, le reste en parts. Vous gardez votre runway, on reste alignés sur le long terme.

Pourquoi travailler avec moi

MAG&Cie est l'activité de conseil et de développement d'Antoine Guittet, CTO / CPO freelance depuis 2015. Au-delà du conseil et de la formation IA, MAG&Cie conçoit des applications sur mesure et des produits SaaS. Ce modèle de partenariat prolonge naturellement cette activité : s'investir dans des projets à fort potentiel, aux côtés de leurs fondateurs.

Un partenaire, pas un prestataire

Je m'engage sur la durée et sur le résultat — mon intérêt est strictement aligné sur le vôtre.

Une double casquette tech & produit

Architecture et développement, mais aussi cadrage produit et vision business : une rare polyvalence en early-stage.

Une expertise IA opérationnelle

Agents IA, automatisations, intégrations — un avantage concret pour bâtir un produit moderne et différencié.

Un cadre sérieux et transparent

Modèle clair, vesting, pacte d'associés : un partenariat professionnel dès le premier jour.

Note. La prise de participation et le pacte d'associés sont formalisés avec l'appui d'un conseil juridique. Les modalités précises (valorisation, vesting, clauses, fiscalité) sont établies projet par projet, dans l'intérêt des deux parties.

PRENDRE CONTACT

www.mag-cie.com

Présentez votre projet : mag-cie.com/expertise-equity

Antoine Guittet

CTO / CPO Freelance — Conseil en technologie depuis 2015

MAG&Cie — Conseil, développement & partenariat startup